

ИНТЕРВЬЮ

## ЛЕОНИД ЛАГУН: «Играть как можно лучше в домашних матчах и привлекать к игре слонимских воспитанников»

Перед кубковым матчем ФК «Слоним 2017» объявил об открытых тренировках команды, и корреспондент «ГС» посетил одну из них для общения с главным тренером клуба Леонидом Лагуном.



Главный тренер Леонид Лагун

— Леонид Леонидович, с чем связано длительное отсутствие общения со СМИ?

— Не было никакой паузы в общении. Тем, кто задавал вопросы, я всегда отвечал. Если вы под своим вопросом имеете в виду отсутствие видео в группе ВКонтакте, то общение в группе ВКонтакте я действительно прекратил. Мы неплохо стартовали, но не было никаких позитивных эмоций от этой публики. Не успеешь немного оступиться, как начинается шквал какой-то критики, причём иногда нецензурной, хамской. Чаще всего под чужими никами. Мы их всех пригласили на открытые тренировки для общения. Ну и где они? Там очень мало людей, которые искренне, по-настоящему переживают за слонимский футбол, за нашу команду. На них обращать внимание я уже не буду точно.

— Как оцениваете выступление команды за прошедший отрезок времени? Что больше не устраивает: результат или игра команды?

— Мы недобрали порядка четырёх очков. При этом если брать конкретно результат, то он неудачен, а если рассматривать игру, необходимо посмотреть на статистику — и можно увидеть, что не всё так плохо. Например, в последней игре мы сыграли вничью, но по статистическим выкладкам мы переиграли соперника. Я имею в виду удары, удары в створ ворот, угловые, контроль мяча в процентном соотношении, количество передач и т.д. По всем аспектам футбола мы были немногим, но лучше.

Давайте возьмём проигрыш в Ошмянах. Мы тоже там переиграли соперника по статистике, и даже в первом тайме, когда мы играли в равных соста-

вах. Статистика точно показывает, какой был характер игры. Мы подаём 12 угловых, а соперник — ноль.

Но ведь большинство людей не смотрят игру, в лучшем случае посмотрят краткую видеонарезку и в результате своего субъективного мнения делают выводы.

— Что можете сказать о внутреннем состоянии команды, что часто недоступно болельщикам?

— У нас в команде была эпидемия ветрянки. Мы не знали, что с ней делать и как с ней справиться. Инкубационный период болезни — 10 дней. Футболист находится в хорошей форме, но вынужден быть на карантине. После этого ещё надо две недели, чтобы он опять набрал оптимальную форму. Три человека переболели ветрянкой в острой форме и двое — в лёгкой. У нас есть рекомендации БФФ, согласно которым при любом насморке или температуре необходимо изолировать заболевших. К счастью, у нас не было никаких подтверждений по заболеванию коронавирусом. Через несколько дней после игры с «Гранитом» заболел Корзун, и мы были вынуждены отправить его на изоляцию на полторы-две недели. И это не единственный случай. Это объективные вещи, и никуда от этого не денешься.

— Как Вы относитесь к тому, что зачастую отсутствие информации создаёт никому не нужные домыслы и слухи?

— Когда нам будут задавать вопросы, мы будем на них отвечать. Сами доводить до общественности информацию, чтобы это не выглядело как оправдание, мы не будем.

— Почему после победы над «Оршей» последовало

разгромное поражение от «Лиды»?

— Я называл вам все причины, у нас болезни пошли в команде. А если конкретно, то у нас закрыли стадион УМГ. Тренируемся на земле, а играем на синтетике. Чудук получил красную карточку незаслуженно, Ровбут был травмирован, Спасюк вышел в основе и играл, как за «Форсаж».

— Как я понимаю, местная прописка не является автоматическим пропуском для выступления за команду?

— В прошлом году у местных ребят было более чем достаточно возможностей проявить себя. Кто-то этой возможностью воспользовался — к примеру, Влад Берг. Он и сегодня играет довольно важную роль в команде. Но на старте этого сезона Вадим Спасюк, Алексей Черноваров и Влад имели меньшую игровую практику, чем могли бы. В предсезонке они должны были играть за нас, а не за мини-футбольный «Форсаж». Они подготовились к сезону так, что не попадали в основной состав, играли в мини-футбол на старте чемпионата, пока не перестроились. Теперь они выглядят прилично и выступают в основном составе.

— Если зашла речь о задачах, то расскажите, какие цели ставятся перед командой и как идёт их реализация?

— У нас стоят задачи, которые может позволить себе город Слоним, если правильно к этому подходить. Главная цель — сохранить команду минимальными средствами, играть как можно лучше, особенно в домашних матчах, и привлекать к игре слонимских воспитанников. И на сегодняшний день, как бы кому-то это ни нравилось, мы выполняем всё.

Мы не находимся в зоне вылета и даём возможность выступать за команду максимальному количеству местных воспитанников.

— Что можете сказать о недостаточной результативности команды?

— Мы создаём множество голевых моментов, но реализация их — это уже индивидуальное мастерство исполнителя. Чтобы был рост мастерства игрока, с ним надо работать, а для этого нужно время. Мы не можем пригласить в команду игрока с высоким уровнем мастерства и создать ему условия, хотя бы для проживания, чтобы он захотел остаться в команде.

Может, мы имеем возможность сохранить команду? Нет. К нам приходят каждый год новые футболисты. У нас играют футболисты, которые на некотором этапе не нужны другим клубам. Если образно выразиться, мы не можем на велосипеде победить соперника на мотоцикле или на «Запорожце» выиграть гонку «Формулы-1».

Мы можем прибавлять в игре со временем. Не может футболист, пришедший к нам из второй лиги, сразу стать лучшим бомбардиром первой. Мы должны идти своим путём, а не думать, что мы должны много забивать и ещё что-то. К нам приехала Сморгонь за день до матча, а мы, например, приехать в другой город за день до игры себе позволить не можем. Сморгонь занимает первое место в таблице, но по игре — хотя я считаю, это была не самая лучшая игра в нашем исполнении — большой разницы в классе не чувствовалось.

— Кто из тренеров, с которыми Вам пришлось работать, оказал на Вас наибольшее влияние? Кто Ваш учи-

тель? Или Вы от каждого тренера брали всё лучшее понемногу?

— Самое большое влияние на меня оказал мой первый тренер Зинькевич Пётр Леонидович, в то время тренер ДЮСШ «Торпедо» Минск. А в дальнейшем от каждого тренера, встречающегося в моей игровой карьере, я брал всего по чуть-чуть.

Сергей БУЗУН  
ФОТО АВТОРА

ИП СКОК В.В. УНП 500297589

### ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

**по городу, району, РБ**



(029) 636-01-97 А1  
(033) 321-95-41 МТС

Владимир

### ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

по городу, району, РБ  
Грузоподъемность — 2,5 т  
20 м длина — 4,3 м  
высота — 2 м  
ширина — 2,2 м



8-033-623-98-77 МТС  
8-044-788-02-32 А1  
ИП Герасимчик М.А. УНП 590323995

### медицинский центр лечмед

**УЗИ все виды обследования  
консультации:**

- Эндокринолога и невролога для детей и взрослых
- Кардиолога
- Сосудистого хирурга
- Хирурга:

- Лечение варикозной болезни, склеротерапия

г. Барановичи  
ул. Брестская, 112В  
С 8.00 до 20.00  
Сб. с 8.00 до 16.00  
Вс. с 9.00 до 15.00

8 (0163) 68-01-51, 68-01-50,  
8 (029) 729-72-25, 8 (029) 689-01-51  
ЧМУП «ЛечМед», УНП 290474083



# Улыбаться — значит стремиться к свету



Что может быть сильнее добродетельной улыбки, доброго, поддерживающего слова? Даже когда человек взбешен, разозлен и едва сдерживается, чтобы не выплеснуть на тебя все, что кипит внутри, а ты его одаришь скромной улыбкой — заметишь, как человек сразу меняется, оттаивает и начинает отвечать на твоё хорошее настроение тем же.

Однажды один мудрец сказал: «Богатый человек не тот, кто приобрёл все сокровища земли, а тот, кто довольствуется малым». И

действительно, человек, который получает удовольствие от того, что имеет, по-настоящему счастлив, а значит — улыбается и все в жизни ладится. Нельзя быть счастливым и ходить угрюмым, нельзя полноценно жить и ходить без улыбки. Улыбка не требует от человека времени и места, ей не нужны условия и окружение. Едва она появится, даже самый мрачный день становится ясным. Не зря говорят: «Улыбайтесь — и вы приобретёте друзей, печальтесь — и вы приобретёте себе мор-

щины».

Кроме того, одним из главных качеств обслуживающего персонала в зарубежных странах является улыбка и хорошее настроение. В противном случае человек может потерять не только зарплату, но и работу.

Мне известны случаи, когда люди, которые имели хорошее место, через свое небрежное отношение к клиенту внезапно оказывались за бортом. Улыбка, мягкая и доброжелательная, сближает людей, помогает найти общий язык, понять человека на начальном этапе, ведь лицо — зеркало отношений. Улыбка помогает нам чувствовать себя счастливее и увереннее, помогает успокоиться, снимает настороженность при общении с незнакомым человеком.

Парень возвращался с концерта. О том, как он провёл время, решил рассказать по телефону своим знакомым. Веселое настроение человека не поняла дежурный контролер метро, в которое вскоре зашел человек. Выйдя ему навстречу, она в грубой форме спросила, с кем тот общается. Чтобы окончательно убедить, что вопрос ее не шутка, женщина указала на уже стоявшего за спиной молодого человека милиционера. Парень не

растерялся и спросил, в чем собственно дело. Дежурная, не меняя тона и с ухмылкой не очень умного человека, потребовала показать, вправду ли общается парень по телефону. Молодой человек показал. На обратной стороне говорил женский голос, а на экране телефона отображались секунды диалога.

Не извинившись за свое грубое поведение, без малейшего угрызения совести, лишь только убрав с лица ухмылочку, контролер пропустила парня дальше.

С огромным трудом приветливая улыбка приживается на лице обслуживающего персонала. Соотечественникам «профессиональная» («дежурная») улыбка кажется искусственной маской, ложной личиной, за которой скрывается равнодушие. Гораздо проще равнодушно отпустить клиентов с покупками или бранить его за то, что он прошёл по недавно вымытому полу, а выезжая за границу, он очень нелегко осваивает науку «улыбаться». Как тут не вспомнить уборщицу вокзала или бабушку на свечном ящике, которая все про всех знает.

Известный американский психолог Дейл Карнеги считает: «Улыбка приносит в дом счастье, порождает атмосферу доброжелательности в деловых отношениях и служит паролем для друзей. Она — бальзам для уставших, солнечный луч для павших

духом и опечаленных, она лучшее противоядие от неприятностей». Улыбка помогает взбодрить, поднять настроение собеседника, вырвать его из цепких холодных лап депрессии, плохого настроения, заставляет по-другому посмотреть на окружающий мир.

В отличие от русских американцы считают, что дежурная улыбка — это демонстрация стойкости и жизнеспособности. Чем больше человек улыбается, тем больше он демонстрирует свою вежливость.

Основной принцип, по которому американцы воспитывают своих детей — «подари ближнему хорошее настроение, и кто-то подарит его тебе». Во многих западных странах улыбка — это часть процедуры знакомства. В Китае говорят: «На сердце обида, а на лице улыбка». Для человека, который живёт на Востоке, очень важно не потревожить покой другого. Китайская поговорка гласит: «Если совершишь ошибку — лучше сразу рассмеяться». Этим самым они не только не закликиваются на неудачах, но помогают себе сохранять бойцовскую невозмутимость и спокойствие. «Кто не может улыбаться, тот не сможет открыть лавку», — учит китайская народная мудрость. Улыбка открывает путь к богам.

Максим СУДИЛОВСКИЙ

## НОВОСТИ

### НА ПОДВОРЬЕ ЖИРОВИЧСКОГО МОНАСТЫРЯ ВОЗВОДЯТ ЧАСОВНЮ В ЧЕСТЬ ЯВЛЕНИЯ ЖИРОВИЧСКОЙ ИКОНЫ БОЖИЕЙ МАТЕРИ

1 июня клирик Свято-Троицкого собора иерей Николай Савицкий совершил чин освящения креста и купола. Они затем были воздвигнуты на часовню, которая возводится на монастырском подворье близ Жировичей.



Освящение купола и креста

ФОТО: НОВОГРУДСКАЯ ЕПАРХИЯ

Об этом сообщает пресс-служба Новогрудской епархии.

Часовня строится в честь явления Жировичской иконы Божией Матери. Ее возведение приурочено к 550-летию явления Жировичской иконы Божией Матери и 500-летию со времени основания Свято-Успенского Жировичского монастыря.

Жанна ИВАНОВА

Дорожно-эксплуатационному управлению № 54 на постоянную работу  
**ТРЕБУЕТСЯ**  
**НАЧАЛЬНИК**  
отдела механизации и энергетики образование среднее специальное или высшее по направлению «Техническая эксплуатация машин и механизмов»  
**Тел.: 2-76-06**

**НА РАБОТУ ТРЕБУЮТСЯ:**  
**ВОДИТЕЛЬ**  
категории «С, Е»  
**ВОДИТЕЛЬ**  
погрузчика (АМКАДОР, ТОУОТА)  
**ПОМОЩНИК ОПЕРАТОРА**  
– з/п от 600 руб.  
**РАЗНОРАБОЧИЙ**  
– з/п до 700 руб.  
**КАМЕНЩИК**  
**ЭЛЕКТРИК 0,5 СТАВКИ**  
**8 044 583 24 87**

ООО «Главлеспром» на постоянную работу  
**ТРЕБУЮТСЯ:**  
**СЛЕСАРЬ-ЭЛЕКТРИК**  
по ремонту электрооборудования  
**СТАНОЧНИК**  
деревобрабатывающих станков  
**+375 29 669 30 86,**  
Сергей Николаевич

Частному транспортному унитарному предприятию на постоянную работу  
**ТРЕБУЕТСЯ**  
**ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР**  
**ОПЛАТА ТРУДА ДОСТОЙНАЯ**  
Обращаться по телефону  
**8-029-678-83-37**

На постоянную работу  
**ТРЕБУЕТСЯ**  
**ВОДИТЕЛЬ**  
категории «С», «Е»  
для перевозки грузов по маршруту Беларусь-Россия  
**Тел. 8 029 280 33 00**

ООО «Слонимтекс»  
**ТРЕБУЮТСЯ**  
на постоянную работу:  
**ШВЕИ**  
**ВОДИТЕЛЬ**  
(с неполной занятостью)  
**Тел.: 3-61-88**  
**А1. 8-029-666-89-70**

Организации ООО «ВремяСтрой»  
**СРОЧНО ТРЕБУЮТСЯ:**  
• ЭНЕРГЕТИК  
• МАСТЕР  
САНТЕХНИЧЕСКИХ РАБОТ  
• БЕТОНЩИК,  
ШТУКАТУР, МАЛЯР,  
ЭЛЕКТРОГАЗОСВАРЩИК,  
ЭЛЕКТРОСВАРЩИК, МОНТАЖНИК  
САНИТАРНО-ТЕХНИЧЕСКИХ СИСТЕМ  
**Требования:**  
наличие соответствующего образования, опыт работы  
**5 02 11, 8 029 142 30 51**

Частному транспортному предприятию на постоянную работу  
**ТРЕБУЕТСЯ**  
**ВОДИТЕЛЬ**  
для международных перевозок грузов категории «Е»  
**ОПЛАТА ТРУДА ДОСТОЙНАЯ**  
Обращаться по телефону  
**8-029-678-83-37**

**ТРЕБУЕТСЯ**  
**БУХГАЛТЕР**  
**Требования:** опыт работы, работа в программе 1С:Бухгалтерия, знание налогового и бухгалтерского Законодательства, ответственность.  
**Условия:** комфортный офис, полный социальный пакет.  
**8029 61-22-643**

ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЕ ПРОИЗВОДСТВО (г.п. Козловщина)  
**ТРЕБУЮТСЯ НА РАБОТУ:**  
**ОПЕРАТОР-СТАНОЧНИК**  
(ДИСКОВАЯ ПИЛОРАМА)  
**СТАНОЧНИК**  
(ЛЕНТОЧНАЯ ПИЛОРАМА)  
**СДЕЛЬНО-ПРЕМИАЛЬНАЯ СИСТЕМА ОПЛАТЫ ТРУДА**  
**ОБУЧЕНИЕ ЗА СЧЕТ ПРЕДПРИЯТИЯ**  
**+37529 786-13-59**  
**8-01563-30310**

ОАО «Слониммебель»  
**ТРЕБУЕТСЯ на работу**  
**ОТДЕЛОЧНИК**  
**изделий из древесины**  
Обращаться в отдел кадров по телефону **6 65 40**

Дорожно-строительному управлению №65 **ТРЕБУЕТСЯ**  
**МАШИНИСТ ЭКСКАВАТОРА**  
с разрешением управления экскаватором с ковшом вместительностью от 1,2 до 1,4 М³  
**Заработная плата от 800 рублей**  
**8 029 618 50 49**



**ОКНА и ДВЕРИ ПВХ**  
ИП Бондарь С.И., УНП 192771724

**АЛЮМИНИЕВЫЕ БАЛКОННЫЕ РАМЫ**

**ТЕПЛЫЕ ОТКОСЫ**

Собственное производство.  
Честные цены. Рассрочка.

8029 645-10-30 А1,  
8029 251-98-32 МТС

Собственное производство

**ОКНА ПВХ**

**РАЗДВИЖНЫЕ БАЛКОННЫЕ РАМЫ**

**ТОЛЬКО у НАС**

**48!**  
месяцев

+37529 757-97-07

ЧТУП «Профспецпласт» УНП 291190863

ТРАНСПОРТНОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «СТЭЛКАРГО»

**ilmax АКЦИЯ**  
СУХИЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ СМЕСИ

Смесь для стяжек «Ilmax 5150» - 3,99 руб. за мешок 25 кг  
Шпатлёвка для внутренней отделки гипсовая «Ilmax 6410» - 8,99 руб. за мешок 15 кг

Вся линейка продуктов ООО «Илмакс»: Шпатлевки, самонивелиры, штукатурки, стяжки, смеси в наличии и под заказ, дилерские низкие цены

УП «Стэлкарго» + ООО «Илмакс» - теплее вдвойне по выгодной цене!

**ВЫПОЛНЯЕМ ВСЕ ВИДЫ ЗЕМЛЯНЫХ РАБОТ:**  
рытье котлованов;  
траншей под газ, воду, канализацию, ленточный фундамент;  
разгрузка/погрузка грузов.

Подобная информация по телефонам:  
(044) 583-07-77, (01562) 5-04-74

Производит плиты пенополистирольные теплоизоляционные:

— всех марок (тип и марка плит по СТБ 1437-2004: ППТ 15 НАР; ППТ 15 НБР; ППТ 20 НАР; ППТ 20 НБР; ППТ 25 НАР; ППТ 25 НБР; ППТ 35 НАР; ППТ 35 НБР);

— толщина от 20 мм;  
— возможно изготовление листа с выбранной четвертью;  
— специальные плиты с повышенной временной выдержкой для наружной тепловой изоляции.

Подобная информация по телефонам: (029) 668-04-97, (01562) 6-69-65-отдел пенопласта

**ВИДЕОСЪЁМКА**  
(Full HD), монтаж, Запись на диск

**ФОТОСЪЁМКА**  
Фотомонтаж

Velcom  
(029) 3920322  
МТС  
(029) 7873810

www.svideo.of.by

Дополнительно: Тамада, музыка, авто

ИП Сидоренко Г.В. УНП 590092173

**Свадебный салон «Виктория»**  
ИП Ерш Т.И. УНП 500573558

Широкий выбор свадебных и вечерних нарядов и аксессуаров к ним

ул. Первомайская, 10  
8-029-931-03-96

Выбирай у нас! все о свадьбе

**Павильон «Радуга»**

**Все для шитья и рукоделия**  
нитки, иголки, пряжа, кружево

ул. Первомайская, д.17,  
3-й этаж Дом быта

ИП Дегиль А.В., УНП 591740695

ЧУП «Леда-Мед», УНП 290467302, Лиц. МЗ РБ № 02040/4332 с 27.09.2011г. по 27.09.2021г.

**ledamed.by**

**ЛЕДА-МЕД**

частное унитарное предприятие

\* 2345 (А1, МТС, Life)  
(0163) 63-13-11, 65-13-11

**СТОМАТОЛОГИЯ**

г. Барановичи, ул. Циолковского, 4

**ОФТАЛЬМОЛОГИЯ** (029) 820-80-50  
(0163) 46-26-16

г. Барановичи, ул. Красноармейская, 18-2

Материал носит рекламный характер. Объект рекламирования может иметь противопоказания к его применению и побочные реакции

**НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ**

РАССРОЧКА ДО ГОДА!

третий потолок  
светильники  
и карниз  
в подарок!

от 4 руб.  
за м²!

наш сайт  
opendoor.by

8-029 628-5-500

8-033 649-0-500

ИП ШЕРШИН В.В., УНП 791003566

# «Слоним 2017» уверенно победил в кубковом матче

В субботу, 6 июня, ФК «Слоним 2017» на выезде в 1/32 финала Кубка Беларуси победил ФК «СМИавтотранс» (Смолевичский р-н).

«СМИавтотранс» — «Слоним 2017» — 2:5 (1:2)

ФК «Слоним 2017»: Напорко — Чудук (к), Лозко (Спасюк), Ровбут, Казаков (Фазылов), Орлов (Баль) — Курышев, Чернодаров — Артюх, Кошель (Берг), Сарамаха (Сикоев).

Голы: 0:1 — Артюх (9), 0:2 — Артюх (21), 1:2 — Минко (27), 1:3 — Кошель (56 пен.), 1:4 — Сарамаха (58), 2:4 — Шеремет (69), 2:5 — Сикоев (71).

Зрители: 30.



Артур Сарамаха (с мячом) и Сергей Кошель (справа)

ФК «Слоним 2017» в кубковом матче порадовал не только победой, но и изобилием забитых мячей в ворота соперника.

В первом тайме прострелы мяча сначала с левого, потом с правого фланга дважды удачно замкнул впервые в сезоне вышедший в основном составе Мартин Артюх.

В начале второй половины встречи мастерски исполнил

пенальти Сергей Кошель, затем точным ударом завершил красивую комбинацию своих товарищей Артур Сарамаха.

Победную точку голом в матче поставил лучший бомбардир слонимской команды Тимур Сикоев.

Но были поводы и для огорчения у слонимчан в прошедшем поединке. Небольшая несобранность в защите привела к пропущенным мячам,

которые, к счастью, не сильно повлияли на окончательный результат.

В воскресенье, 14 июня, в Слониме на стадионе «Юность» в 16:00 слонимская команда сыграет со светлогорским «Химиком» в матче 8-го тура чемпионата Беларуси в первой лиге.

Сергей БУЗУН

ФОТО ИЗ АРХИВА АВТОРА

**ОКНА, ДВЕРИ ИЗ ПВХ**

Системы балконного остекления из АИ и ПВХ

**МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ДВЕРИ**

■ ВСЕ ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН  
■ ОТДЕЛКА ОТКОСОВ ИЗ ПВХ ПАНЕЛЕЙ  
■ СКИДКИ ПЕНСИОНЕРАМ, ИНВАЛИДАМ, СЕЛЬЧАНАМ  
■ ОБМЕР, КОНСУЛЬТАЦИЯ, ДОСТАВКА БЕСПЛАТНО  
■ РЕМОНТ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ С ОБСЛУЖИВАНИЕМ  
■ РАССРОЧКА ПЛАТЕЖА БЕЗ %

**Москитная сетка или стеклопакет 32 мм в ПОДАРОК**

А1 8-029-941-29-69 8-029-237-19-69

**БЕСЕДКИ**

WWW.AGROINVEST.BY

ООО «Светлопрозрачная кровля» УНП 591001987

(8029) 295-29-53

**НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ**

ПО РАЗУМНЫМ ЦЕНАМ

Монтаж люстр, труб и профиля  
включен в стоимость

Рассрочка

Тел. 8-029-803-66-99,  
8-029-923-22-33

ИП Пивоварчик В.Л., УНП 291317517

ООО «МаксиСтом» Лиц. МЗ РБ № 02040/6634 30.09.10-30.09.25 УНП 590943021

**СТОМАТОЛОГИЯ**

г. Слоним ул. Брестская, 69Б/4-1

✓ РЕНТГЕНОЛОГИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА (ДЕНТАЛЬНАЯ)  
✓ ЗУБОТЕХНИЧЕСКИЕ РАБОТЫ

ПН.-ПТ 9.00-21.00  
СБ. 9.00-14.00  
ВС выходной

✓ СТОМАТОЛОГИЯ ОРТОПЕДИЧЕСКАЯ  
✓ СТОМАТОЛОГИЯ ТЕРАПЕВТИЧЕСКАЯ  
✓ СТОМАТОЛОГИЯ ХИРУРГИЧЕСКАЯ

Вырежи КУПОН получи 5 % скидку! на лечение

**ВСЕ ВИДЫ СТОМАТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ**

ТЕЛ./ФАКС: 8(01562) 2-59-59  
8(029) 330-24-34 А1, 8(029) 788-47-47 МТС

Рассрочка на 3 месяца без процентов

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ** «Газеты Слонимской»

г. Слоним, ул. Красноармейская, 41 (вход со стороны лица)

8-01562 29-000; 8029 61-22-643 8044 762-48-39

ЧПУП «Профспецпласт» УНП 291190863

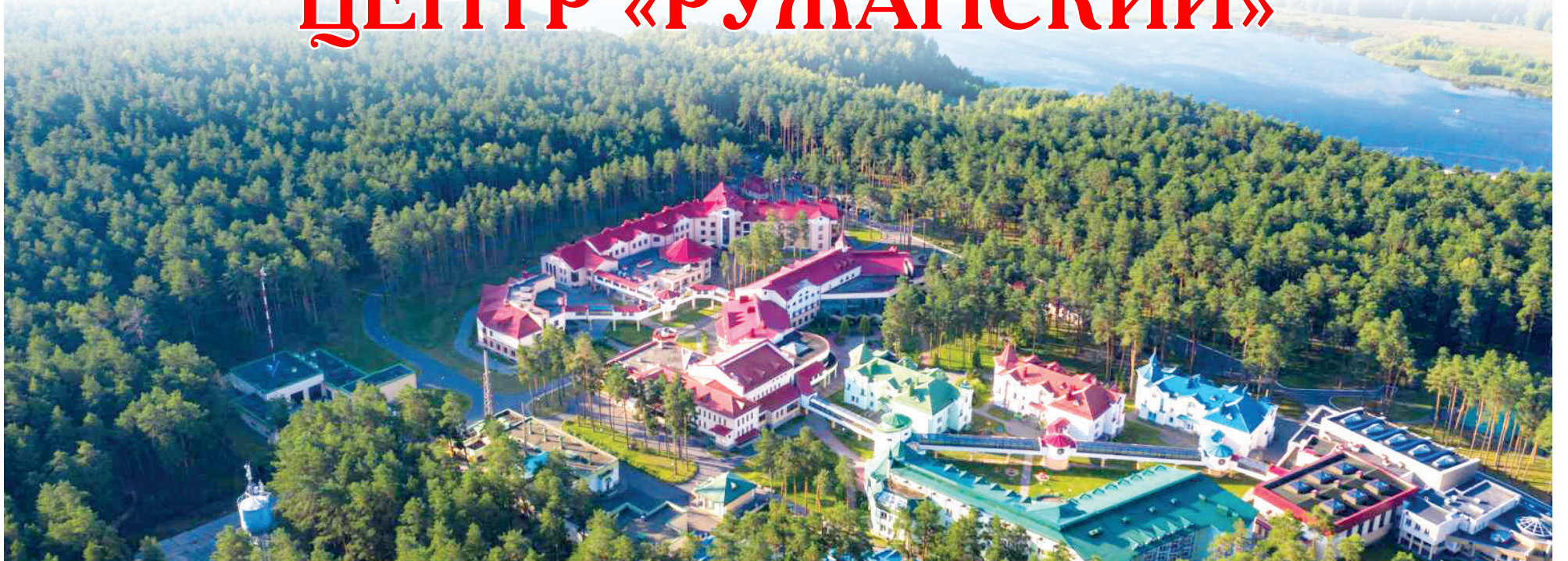
**МЕБЕЛЬ**  
под Ваш заказ

**КУХНИ**  
**ШКАФЫ-КУПЕ**  
**СТЕНКИ**  
**ПРИХОЖНЕ**

029 МТС 757-9-707



# КУРОРТНО-РЕАБИЛИТАЦИОННЫЙ ЦЕНТР «РУЖАНСКИЙ»



**П**андемия коронавируса продолжает овладевать миром. Заболеваемость неуклонно растет, изо дня в день захватывая новые города и регионы. Система здравоохранения задействована на борьбу с коронавирусной инфекцией. В сложившейся ситуации мы выступаем помощниками медицинской отрасли. Поэтому сегодня хочется особенно рассказать об уникальных возможностях курортно-реабилитационного центра «Ружанский».

Являясь санаторным учреждением, мы постоянно совершенствовались и развивались в медицинском направлении. У нас представлены все виды ультразвуковой и лабораторной диагностики. В учреждении работают на постоянной основе около пятнадцати врачей. Ведется прием по следующим направлениям: гастроэнтерология, гинекология, косметология, стоматология, педиатрия, терапия, диетология, эндокринология, иглорефлексотерапия, физиотерапия, лечебная физкультура, функциональная диагностика, в ближайшее время откроются неврология, урология, также работают два инструктора-методиста по физической реабилитации. Имеется отделение дневного пребывания и круглосуточный стационар с дежурной бригадой в составе врача и медсестры. Медицинская составляющая функционирует в неповторимых

условиях курорта «Ружа Хутар» на новейшем медицинском оборудовании и самой современной материально-технической медицинской базе.

В условиях пандемии коронавируса на нашем предприятии разработан эффективный комплексный план мероприятий по профилактике, недопущению распространения коронавирусной инфекции, предусматривающий ряд мероприятий как технического, так и организационного характера, в значительной степени позволяющий минимизировать вероятность возникновения коронавирусной инфекции. Само расположение «Ружанского» говорит само за себя, так как мы находимся в Ружанской пушце, которая является сегментом Беловежской пушцы, а Беловежская пушца по всеобщему признанию является «легкими Европы» с самым чистым и безопасным воздухом. Комплекс расположен вдали от крупных городов, заводов, фабрик, вредных предприятий.

Являясь многопрофильным медицинским учреждением, мы активно развиваем такое направление, как реабилитация по пяти наиболее востребованным позициям: сердечно-сосудистые заболевания, гинекология, болезни опорно-двигательной системы и желудочно-кишечного тракта, но наиболее актуальной на сегодняшний день является реабилитация заболеваний бронхолегочной системы. Для этой работы в «Ружанском» есть все необходимое — ультрасовременная медицинская база и ведущие



Курортно-реабилитационный центр «Ружанский», являющийся предприятием республиканского значения, уникальным по своей многогранности и востребованности в существующих условиях, будет наилучшим выбором места вашего отдыха, оздоровления и лечения в предстоящий летний период.

специалисты (врач-реабилитолог, врач лечебной физкультуры, врач-диетолог, инструкторы-методисты по физической реабилитации, инструкторы по физической культуре). Важным дополнением является наличие развитой спортивной инфраструктуры, не имеющие аналогов в республике водно-спортивный комплекс и тренажерный зал.

Заболевания сердечно-сосудистой системы занимают первое место по причинам смертности, поэтому крайне важной является реабилитация пациентов кардиологического профиля как один из инструментов улучшения качества жизни и ее продления. Гинекологическому направлению в «Ружанском» традиционно уделяется повышенное внимание. В одном корпусе, объединенном от основных лечебных процессов, расположены женская консультация, кабинет ультразвуковой диагностики женской половой сферы, кабинет косметолога, врача-иглорефлексотерапевта, и в этом же корпусе находится салон красоты «Первая Леди», что крайне удобно для женской аудитории. В нашем са-

натории работает ряд программ, нацеленных на оздоровление и омоложение.

Особо хочется подчеркнуть, что при очевидной востребованности «Ружанского» в сложившейся ситуации мы проводим социально ориентированную ценовую стратегию. Благодаря сезонным колебаниям в работе мы доступны практически всем социальным слоям населения. Стоимость санаторно-курортных услуг ранжируется классностью номера, а количество процедур 5-6 и пятиразовое лечебное питание не зависят от цены путевки. В структуре санатория в наличии имеются как эконом-стандарт номера, так и вип-коттеджи с сауной и бассейном для индивидуального размещения.

Только в «Ружанском» для пожилых людей, инвалидов, ветеранов и категорий, к ним приравненных, скидки доходят до 40%. В «Ружанском», позиционирующем себя как санаторий семейного типа, самое доступное детское оздоровление, которым мы занимаемся более 15 лет. Здесь одинаково комфортно как родителям с детьми, так и бабушкам и дедушкам с внуками. Следует отметить, что данная ценовая социально ориентированная стратегия реализуется в нашем санатории на протяжении ряда последних лет. В отличие от большинства санаторных учреждений, мы традиционно ориентированы на белорусских граждан, которые составляют в структуре наших клиентов более 50%. В настоящий момент предлагается беспрецедентный набор акций и скидок, обеспечивающий доступный и достойный европейского качества от-

дых, оздоровление, лечение и реабилитацию. На сегодняшний день санаторий предлагает скидку в размере до 30% по реабилитационным путевкам, что является наилучшим решением остро стоящей проблемы восстановления и укрепления здоровья, поддержки иммунитета в современных реалиях, после перенесенной коронавирусной инфекции. Стратегическими целями и задачами «Ружанского», созданного на средства Национального Банка Республики Беларусь, являются доступность для граждан страны, максимальная эффективность и высокий уровень услуг.

Подводя итог вышесказанному, сделаем самый главный вывод: курортно-реабилитационный центр «Ружанский», являющийся предприятием республиканского значения, уникальным по своей многогранности и востребованности в существующих условиях, будет наилучшим выбором места вашего отдыха, оздоровления и лечения в предстоящий летний период. Учитывая нашу территориальную близость для жителей Гродненского и Брестского регионов, мы доступны для оказания им качественной медицинской помощи, фактически можем выполнять функции медицинского учреждения семейного типа.

**Владимир КАРПЕЧКИН,**  
директор санатория  
«Ружанский»

КУРОРТНО-РЕАБИЛИТАЦИОННЫЙ ЦЕНТР  
«РУЖАНСКИЙ»,  
УНП 291187391  
25155, РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ, БРЕСТСКАЯ  
ОБЛАСТЬ, ПРУЖАНСКИЙ РАЙОН, РУЖАНСКИЙ  
СЕЛЬСКИЙ СОВЕТ, Д. ЗАПОЛЬЕ, 1А  
ТЕЛ/ФАКС: +375 44 744-02-03;  
+375 29 744-02-03; +7 499 112 04 26  
НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ





## Фотоконкурс «Дети в красках лета»

Ура! Лето! Долой заботы и дела! Привет приключениям, путешествиям и новым открытиям! Особенно для детей.

Мы просто уверены, что каждый день вы фотографируете своих малышей. Поделитесь самыми милыми и забавными летними фотографиями своих ребятишек и получите шанс стать победителем фотоконкурса «Дети в красках лета», который проводит «Газета Слонимская» совместно с магазином «Модные детки», ремесленником Бурсевич С.В.

Для участия в конкурсе пришли-те фотографию ребенка (детей) на фоне летнего пейзажа на электронный адрес [gs@gs.by](mailto:gs@gs.by), viber 8 029 133-04-21, сообщением в соцсетях «ВКонтакте» или «Одноклассники». От каждого участника принимается только одно фото.

В описании напишите, где и при каких обстоятельствах был сделан снимок, а еще немного о своем ма-

лыше (имя, возраст). Укажите свой контактный телефон для связи.

### ЭТАПЫ КОНКУРСА:

С 04 июня по 16.00 часов 31 июля 2020 г. — прием заявок;

С 17.00 часов 31 июля по 17.00 часов 3 августа 2020 г. — голосование.

А 5 августа на страницах «Газеты Слонимской» Вы узнаете имена победителей.

Юлия ТОЛКУН



Александра Шашелевская и Катерина Демиденко



Ольга Коронец



Яна Никулина



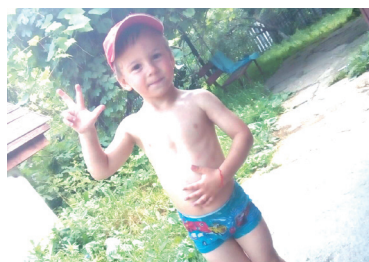
Дарья Третьяк



Александра Патыш



Фото Екатерины Королик



Никита Коронец



Фото Екатерины Королик

## НАГРАЖДЕНИЕ ПОБЕДИТЕЛЕЙ «КОРОНА-МОДА»

В четверг, 4 июня, в магазине «Ткани», который находится по адресу: г. Слоним, ул. Коссовский тракт, 100, состоялось торжественное награждение победителей фотоконкурса «Корона-Мода».



I место — Юлия Быльчинская



II место — Юлия Сидорик



III место — Виктория Максименко



Хозяйка магазина Татьяна Александровна Строк лично поздравила победителей с победой, отметив их креативный дизайнерский подход к изготовлению маски, и вручила им сертификаты: на 50 рублей — Юлии Быльчинской за 1-е место, на 30 рублей — Юлии Сидорик за 2-е место и на 20 рублей — Виктории Максименко за 3-е место.

Так как конкурс проводился с целью приобщения населения города к вынужденной мере индивидуальной защиты во время

пандемии, следует отметить, что магазин «Ткани» был одним из первых, кто ввел масочный режим: вход в маске и обработка рук дезинфицирующим средством — обязательное условие.

Еще раз поздравляем наших победителей с победой в конкурсе! Желаем продолжать добиваться успехов в таком же духе, никогда не останавливаться на полпути и в первую очередь доказать себе, на что ты способен! Пусть удача будет на вашей стороне!

Особые слова благодарности выражаем спонсору фотоконкурса Татьяне Александровне за предоставленные призы.

Юлия ТОЛКУН



ДИСКАУНТЕР

ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ • ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА

ОСТРОВ-ДОСТАВКА

Выгода с доставкой в каждый дом!

НОВЫЙ СЕРВИС

ЕЖЕДНЕВНО

В ВАШЕМ НАСЕЛЕННОМ ПУНКТЕ



### Гродненская область

Жировичи 10:00  
Новодевятковичи 10:50  
Ружаны 11:50  
Каролино 12:40

Зельва 13:20  
Деречин 14:00  
Вензовец 15:00  
Дятлово 15:40

Роготно 16:20  
Деревная 17:20  
Слоним 18:00

### «Остров-доставка»: Привезем ваши покупки в любую деревню или дачный кооператив!

Теперь доставка стала доступной даже для тех сельских жителей, которые не пользуются компьютером или смартфоном. Жители больших городов уже привыкли к тому, что походы по магазинам можно легко заменить доставкой. Выбираешь все, что нужно, сидя дома на диване, и курьер привозит тебе прямо домой и продукты, и стиральный порошок, и зубную пасту. Особенно актуальным это стало сейчас, во время вирусной инфекции, когда многие люди предпочитают оставаться дома. А вот у жителей сельской местности, к сожалению, часто такой возможности нет. Где-то в деревне не работает интернет, у кого-то нет компьютера, а в некоторые отдаленные районы автомобили доставки и вовсе не приезжают. Вот и получается, что даже в XXI веке единственная возможность сделать покупки для многих людей — дожидаться, пока в их деревню приедет автолавка с набором самого необходимого... Популярная сеть магазинов «Остров чистоты и вкуса» решила исправить эту проблему. С 4 мая она запустила новый проект: «Остров-доставка».

### Сделать заказ вам поможет агент

С 4 мая воспользоваться доставкой могут даже жители абсолютно любого населенного пункта, при этом они смогут выбрать любые товары из огромного ассортимента магазина. Но как они это сделают, если многие пожилые люди, живущие в деревнях, не умеют пользоваться ни компьютерами, ни смартфонами? Им помогут специальные агенты «Остров-доставки». У каждого из них имеется планшет с доступом в интернет, с помощью которого они консультируют покупателей, принимают заявки и передают их в магазин. А 90 грузовых микроавтобусов и 140 маленьких грузовых фургонов каждый день развозят заказы по всей стране. Новый сервис предлагает два варианта доставки. Первый — когда покупки привозят покупателю прямо домой в удобное для него время. Второй — забрать заказ можно будет самостоятельно, когда автомобиль «Остров-доставка» приедет в ваш населенный пункт.

### Очень выгодные цены

Удивительно, но иногда в маленьких деревнях и поселках цены бывают выше, чем в больших городах, где огромная конкуренция и магазины буквально сражаются за своих покупателей, привлекая их скидками и акциями. С приходом «Остров-доставки» сельским жителям не придется переплачивать за покупки. Цены здесь очень выгодные: делая заказ, вы получаете скидку 18 % от начальной цены на все неакционные товары, а также можете купить многие вещи на акциях, где скидки доходят до 50 %. Выбор здесь огромный: это и продукты питания, и бытовая химия, и косметика. Минимальный заказ — на сумму от 15 рублей. Доставка бесплатная.

ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ ТОВАРОВ И ВСЕ АКЦИОННЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ С ДОСТАВКОЙ НА ДОМ!

Заказ оформляется с помощью агента «Остров-доставка» по номеру: +375 44 789-39-84

Минимальная сумма заказа - 15 руб.

ЧТУП "ЗападХимТорг", УНП 590828925

ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ АГЕНТОВ ПО СБОРУ ЗАЯВОК У НАСЕЛЕНИЯ по тел.: +375 29 947-89-02

Ждем ваши резюме на эл. почту [rabota@ostrov-chistoty.by](mailto:rabota@ostrov-chistoty.by) и отклики на сайте [www.ostrov-chistoty.by/vakansii](http://www.ostrov-chistoty.by/vakansii)



# ВОЙДИ В ИСТОРИЮ СВОЕГО ГОРОДА

В жизни каждого человека случаются как радостные, так и горестные события. Ведь именно из них и складывается хроника нашей жизни, которая может быть интересна не только нам, но и нашим потомкам. Поэтому давайте вместе создавать историю нашего Слонима.

Если вы хотите, чтобы издание «Отдушина» написало о вашей свадьбе, рождении ребенка, известило о смерти ближнего и напечатало некролог под рубрикой «Войди в историю своего города», пишите нам по адресу:  
г. Слоним, ул. Красноармейская, 41, Тел.: 612-26-43, 2-90-00 (Тел/факс).



## Поздравляем Евгения и Наталью!

Евгений и Наталья познакомились в компании общих друзей. Их дружба продлилась два года, и вот они уже муж и жена.

— Однажды я в городе встретил свою сестру, мы разговаривали с ней, и вдруг мимо нас проходит красивая девушка. Затем выяснилось, что Наталья знакома с моей сестрой. Я попросил сестру, чтобы она меня с Наташей познакомила. Сестра исполнила мое желание —

пригласила на шашлыки Наташу, так мы и познакомились. После месячного общения я начал контратаковать Наташу.

И вот мы уже муж и жена, у нас своя семья.

Наташа у меня самая нежная, очаровательная и любимая, — поведал о своей истории Евге-

ний.

— Евгений у меня самый лучший, очень хороший, заботливый, внимательный, любящий, на него смело можно положиться. Я за мужем как за каменной стеной, — добавила, присоединившись к разговору, Наталья. Торжественная церемония

бракосочетания Евгения Апановича и Натальи Бутыко состоялась 6 июня в Слонимском отделе ЗАГС.

После торжественной регистрации молодожены отправились на новый пешеходный мост, чтобы совершить романтический ритуал. На мосту они

под вспышки фотокамер повесили замочек счастья, а ключики выбросили в воду.

Этот свадебный обряд означает, что молодые теперь соединены навсегда.

Анна ВОЛОДАЩУК  
anna@gs.by  
ФОТО АВТОРА

## ПОЗДРАВЬ ЛЮБИМОГО ДОКТОРА!

«Газета Слонимская» проводит акцию ко Дню медика



ФОТО: ZAIM-NA-KARTU-SBERBANKA.RU

тельное отношение к вам, спасенную жизнь, правильно поставленный диагноз...

Расскажите, кого и за что вы хотите поблагодарить и поздравить с этим праздником.

Присылайте свои рассказы, благодарности и поздравления по адресу: г. Слоним, ул. Красноармейская, 41 или на электронный ящик gs@gs.by, на Viber +375 (29) 133-04-21.

Все ваши поздравления и пожелания будут опубликованы в «Газете Слонимской» и на сайте газеты.

Стоимость поздравления, благодарности — 8 рублей.

Оплата принимается:

— в редакции «Газеты Слонимской» наличным и безналичным платежом;

— оплатить можно в системе ЕРИП — СМІ — Газета Слонимская — объявление (код услуги 17075).

**Уважаемые читатели!**

21 июня — День медицинского работника. Предлагаем вам поздравить с профессиональным праздником людей в бе-

лых халатах, выразить им слова благодарности и признательности за профессиональное лечение, своевременное оказание помощи, уважи-

**МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР**  
Дэйскомп  
uzi-baranovichi.by

• Гинекология • УЗИ • Стоматология

г. Барановичи, ул. Притыцкого, д.67 +375 (29) 267-22-88

МЕТОДЫ ЛЕЧЕНИЯ МОГУТ ИМЕТЬ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ И ПОБОЧНЫЕ РЕАКЦИИ

**МОТО ВЕЛО**

**БЕНЗОПИЛЫ  
МОТОКОСЫ  
МОТОБЛОКИ  
ТРАКТОРА  
ЭЛЕКТРОИНСТРУМЕНТ  
ВЕЛОСИПЕДЫ**

г.Слоним  
ул. К.Маркса, 69  
УНП 590858216, ИП Лагуттик И.А.

**Тел.: (029) 646-48-26, (01562) 5-08-88**



# ПАЗНАЙ СЯБЕ НА ФОТА

Паважаныя чытачы! Пазнавайце на старых фотаздымках сябе, сваіх знаёмых і блізкіх і тэлефануйце нам: 8 (01562) 29-999, 8 (029) 133-04-21 у працоўныя дні з 9:30 да 17:30. Найбольш цікавыя расповеды пра герояў здымкаў будуць надрукаваны ў газеце.



Сталыя слонімцы



Прыгажуні з кветкамі

На фотаздымак  
слоніmsкіх  
прыгажунь з  
кветкамі,  
надрукаваны ў  
мінулым нумары  
газеты, ніхто не  
адгукнуўся.

Мікола КАНАНОВІЧ  
ФОТА З АРХІВА «ГС»

**РЕМОНТ ХОЛОДИЛЬНИКОВ**  
МТС 8029-280-11-03,  
А1 8029-624-11-03  
**СТИРАЛЬНЫХ МАШИН-АВТОМАТОВ**  
А1 8-044-712-91-66  
ПЫЛЕСОСОВ, УТЮГОВ, ФЕНОВ,  
КУХ. КОМБАЙНОВ И Т.Д.  
А1 8-029-394-70-56, 6-17-80  
ИП Гаврилов В.Н., УНП 590083548

Более 200 расцветок, от 8,5 р. за м<sup>2</sup>  
**ЛИНОЛЕУМ** укладка  
на готовые куски скидка до 30 %  
ковролин, панели пвх и мдф,  
сайдинг, софит, плита osb  
МИНИМАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ ВСЕМ!  
**ЛАМИНАТ**  
Более 150 расцветок, от 11.8 р. за м<sup>2</sup>  
ул. Красноармейская, 73Б, 2-й эт.  
Рассрочка! (033) 699 40 80  
ДОСТАВКА! (029) 656 34 97  
группа «ДомОкстрой» УНП 290501814

**Продажа  
и укладка**  
**ТРОТУАРНОЙ ПЛИТКИ**  
ВИБРОЛИТЬЕВАЯ  
ВИБРОПРЕССОВАННАЯ  
Ж/Б ЗАБОРЫ  
ДЕКОРАТИВНЫЙ КАМЕНЬ  
Собственное производство  
МТС + 375(29) 725-10-16  
Life + 375 (25) 636-52-47  
А1 + 375 (29) 930-76-85  
ИП Зеленская Е.М., УНП 290640014

**СТЯЖКА ПОЛА**  
  
8 033 308 07 08  
ИП Ковалевич Д.И., УНП 291207535

**ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ**  
**ТРАКТОР МТЗ**  
С ПРИЦЕПОМ 2ПТС-4  
**С ПОГРУЗЧИКОМ**  
МТС 8(033) 310 59 91  
А1 8(029) 175 20 81  
ИП Добриян Н.И., УНП 591746055

**МЕТАЛЛ**  
СВАРКА, РЕЗКА, ДОСТАВКА  
**МЕТАЛЛОЧЕРЕПИЦА**  
**ПРОФНАСТИЛ**  
**РАБИЦА** (оцинк., цветная)  
СТОЛБИКИ, ПРОВОЛОКА  
АРМАТУРА  
ТРУБА — прямоугольная,  
квадратная, круглая  
КВАДРАТ, КРУГ  
ЛИСТ х/к, г/к  
УГОЛОК  
СЕТКА кладочная  
8 (029) 529-95-84  
ИП Мисевич А.Н., УНП 290832391

ИП Астапчик А.Н., УНП 291364494  
**Куплю**  
**БЫКА**  
**КОРОВУ**  
**ТЕЛЕНКА**  
**ЛОШАДЬ**  
+37529 6759082

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ**  
«Газеты Слонимской»  
801562 29-000  
8029 612-26-43  
8044 762-48-39

НА ПОЭТИЧЕСКОЙ ВОЛНЕ

## ПОЛДЕНЬ ЛЕТОМ

Голубое небо  
В редких облаках.  
Ветерок деревья  
Шевелит слегка.  
А в зените солнце  
Палит не щадя.  
Знойная погода.  
Жаждет всё дождя.  
Белые пионы  
Млеют от жары.  
Поутихли птицы,  
Спрятались в тени.  
И слегка дурманит  
Запахом жасмин.  
В голубых ирисах  
Марево, как дым.  
И петуний манит  
Нежный колорит.  
Тёплым мягким паром  
Из земли чадит.  
Спряталась от зноя  
В улье и пчела.  
Даже пёс не воет,  
Тихо во дворах.

Виктор ЯНУЧЕНЯ

**БУРЕНИЕ  
СКВАЖИН**  
  
+37529 844-18-18  
ИП Ковалевич Д.И., УНП 291207535

**ЧИСТКА ПОДУШЕК  
из пуха и пера**  
  
СЛОНИМ, УЛ. ТОПОЛЕВАЯ, 22  
рынок «Наш край», павильон 22  
**ХИМЧИСТКА КОВРОВ**  
мягкой мебели и салона авто  
8-029-108-03-77  
8-029-109-05-88

**А Р Е Н Д А**  
**ЭКСКАВАТОРА-ПОГРУЗЧИКА**  
  
8 029 786 34 42  
8 044 791 67 72  
ИП Мачучко А.Н. УНП 590879310

**ОКНА, ДВЕРИ, БАЛКОННЫЕ РАМЫ**  
**ИЗ ПВХ и алюминия**  
Низкие цены, безупречное качество в короткие сроки  
ЗАМЕР И ДОСТАВКА БЕСПЛАТНО  
СКИДКИ ПРИ ЗАКАЗЕ:  
300 р. – 3%, 500р. – 5%, 700р. – 7%  
Пенсионерам – 7%  
**МОСКИТНАЯ СЕТКА В ПОДАРОК**  
**ДВЕРИ МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ**  
**и МЕЖКОМНАТНЫЕ**  
ИП Барташевич С.А., УНП 591302290  
МТС 8-029-840-87-91, А1 8-029-331-26-71

ЗАО «Торговые ряды» УНП 200646267 cvik-torg.by  
**Магазин «Цвiк»**  
Блоки на клей, кирпич керамический (производство РБ и РФ),  
силикатный, гиперпрессованный (официальный представитель  
ООО «РубЕлЭко»), шифер, цемент, сухие смеси, рубероид,  
керамзит, ДВП, ДСП, МДФ, фанера, OSB, плитка, ламинат.  
Дисконтная программа  
✓ «Новосел»  
✓ «Строитель»  
Доставка  
Услуги манипулятора  
ул. Вокзальная, здание пакгауза, тел. 6-43-39

**ЗАБОРЫ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫЕ,**  
АЖУРНЫЕ РАЗНЫХ ФОРМ.  
БОЛЬШОЙ ВЫБОР. НИЗКИЕ ЦЕНЫ.  
ЗАБОРЫ МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ  
ворота откатные распашные,  
гаражные, качели, скамейки.  
ДОСТАВКА. УСТАНОВКА.  
БЛОКИ АЖУРНЫЕ – СТОЛБОВЫЕ РВАННЫЙ КАМЕНЬ – ДЕМЛЕР  
ПЛИТКА ТРОТУАРНАЯ  
НАЛИЧНЫЙ И БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ.  
ТЕЛ. 721-58-00 (МТС),  
8-01645-33-7-29 (ДОМ.),  
985-68-59 (А1)

КОЗЫРЬКИ, НАВЕСЫ,  
БЕСЕДКИ, ПОЛИКАРБОНАТ  
И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ  
**ТЕПЛИЦЫ**  
из ПОЛИКАРБОНАТА  
ТЕЛЕФОНЫ:  
62-623, 62-621, 62-620  
8-033-355-18-23 МТС  
8-029-622-54-05 А1  
РАССРОЧКА ДОСТАВКА БЕСПЛАТНО  
г.Слоним, ул.Гоголя, 14Б (около Лынозавода)  
ООО «Антарес», УНП 500058148



У самым пачатку верасня над Канёўцамі згусціліся хмары і пачаў ліць дождж. І дзень, і два ліў не перастаючы.

— Усё, баба, капанне бульбы адкладваецца на няпэўны тэрмін, — Антош Лупачэўскі прынёс ад калодзежа вядра вады і павесіў ля печы на вочап. — Нашы соткі ў нізіне, то невядома калі туды і ўлезем.

— Пакуль работы асаблівай няма, то я паеду ў Баранавічы і куплю гумовыя боты, бо старыя ўжо прапускаюць ваду. — Міра зірнула на гадзіннік, што вісеў на кухні на сцяне. — Да прыгараднага цягніка яшчэ больш за гадзіну, то паспею і сабрацца, і да прыпынку дайсці.

— Купі мне плашч-дажджавік, бо я стары, як пасвіў каровы, на полі забыўся.

— Разява, што ты добрае можаш зрабіць! Адна толькі згуба ў гаспадарцы.

— Згуба... Я ж потым хадзіў, шукаў, але нехта спёр з канцамі.

Антосю гэтая размова была не даспадобы. Можна падумаць, што ён няўклуда, толькі і ўмее распатроньваць дабро. А ён жа добры гаспадар, пра гэта ў вёсцы кожны ведае. І як працаваў у калгасе трактарыстам, і цяпер, як пайшоў на пенсію, рукі ягоныя не ведаюць спакою. То на сваёй сядзібе завіхаецца, то сястры Вікці дапамагае, бо яна ўжо шмат гадоў як аўдавала, дзеці па гарадах разехаліся. Бывае, недаклічацца, каб што падладзіць у гаспадарцы. Жонка ведае пра гэта, але бабе абы толькі плявузгаць.

Да Баранавічаў ехаць усяго якой паўгадзіны, і Міра, выйшаўшы на вакзале, распасцерла парасон і накіравалася да рынку. Не адышла і дзвесце метраў, як сустрэла стрыечную сястру Нінку. Яна таксама была родам з Канёўцаў, але даўным-даўно выйшла замуж за баранавіцкага

# Чужыя клопаты



МАЛЮНАК ЯЎГЕНА ІВАНОВА

хлопца і стала гараджанкай, чым вельмі ганарылася.

— Чаго цябе сюды прыперла гэтакі слотай? З-за дажджу проста свету не відаць. — Нінка хацела абняць сваячку, але абедзвюм перашкаджалі парасоны.

— Чаго прыперла?.. Сабе боты гумовыя трэба купіць, бо старыя падраліся, а зараз жа бульбу капаць, і Антосю плашч-дажджавік. Гэта ж не табе ў горадзе, добра дождж, добра пагода — усё роўна на паверхах сядзеўшы. А ў нас работы свет.

Яны перакінуліся словам-другім і ўжо хацелі разыходзіцца, як Міра раптам убачыла, што з магазіна, ля якога яны стаялі, выйшаў нейкі дзядок. У адной руцэ ён трымаў сумку з прадуктамі, а другой стараўся засунуць у кішэ-

ню штаноў грошы. Ён быў упэўнены, што нарэшце паклаў і памаленьку пасунуўся па тратуары. Толькі купюры трапілі не ў кішэню, а паляцелі ў лужыну паміж праезджай часткай і бардзюрам. Міра абрадалася і запэражывалася, каб часам сястра гэтага не заўважыла. Але Нінка сцэпанула плячамі і сабралася адыходзіць:

— Холадна, трэба ісці, ды і дома шмат работы. Гэта я на пару хвілін выйшла ў магазін.

— І мне няма калі лясы тачыць. Яшчэ на кірмаш не схадзіла, а потым трэба на цягнік спяшацца.

Калі Нінка пайшла, Міра, аглядаючыся па баках, ці хто не бачыць тых купюраў, хуценька сагнулася, каб іх падняць. І рап-

там у спіну так кальнула, ажно пацямнела ў вачах. Яна неяк павярнулася і наступіла на грошы нагой. Радалася, што тут была не якая-небудзь драбязя, а зялёная пяцідзясятка, з яе выглядвала сіняя дзясятка.

— Во пашанцавала дык пашанцавала! Мо гэтага нават на боты мне хопіць, сваіх не трэба будзе траціць.

Дождж перастаў. Яна паволі выпрасталася, згарнула парасон і, абаліраючыся на яго, нагнулася зноў, каб падняць грошы. Схапіла, нібы яны былі гарачыя, і запхнула ў кішэню курткі.

У душу халоднай вузкай запаўзла сумненне: «Мо не трэба было падымаць? Чужое ж гэта, усё адно як украла. Мо трэба было сказаць дзядку, што грошы

паклаў міма кішэні?»

А потым аднекуль са дна душы выпаўзла апраўданне: «Я ж не ў кішэню да яго залезла... Трэба кашалёк мець і туды складваць грошы, а не спадзявацца на кішэню. І потым, каб не падняла я, то падняла б Нінка ці яшчэ хто. Такая рэч без гаспадары доўга валяцца не будзе».

Ішла далей па вуліцы і разважала: «Дурніца! Было б тут пра што думаць! Гэта ж чужыя клопаты, не мой. Размякла ў старасці як воск пры агні. Дзядок згубіў — я знайшла. Так у жыцці заўсёды бывае: нехта губляе, нехта знаходзіць».

Такім чынам супакоіўшы сумленне, яна ступіла на кірмашовую плошчу. Нягледзячы на непагадзь, бо зноў пацерашыў дождж, гандаль ішоў бойка.

— Гэтыя боты ў вас з уцяпляльнікам ці без? — убачыўшы ў адной палатцы патрэбны тавар, спытала ў прадаўшчыцы.

— Які патрэбен размер? — пацікавілася тая, гледзячы на высокую і тоўстую пакупніцу.

Міра сказала.

— Такія ёсць і з уцяпляльнікам, і без яго. Вось можаце памераць, — дастала з глыбіні палаткі сінія гумовікі. — Цёплыя, моцныя, тры гады назад мацеры такія ўзяла ў вёску, то хваліць.

— Бачу, у вас і плашчы-дажджавікі ёсць. Мне трэба для мужа. Але прыкіну на сябе, бо ў нас аднолькавы размер.

— Калі ласка, бярыце, ёсць усякія размеры.

Міра накінула на куртку дажджавік, зашпіліла.

— Акурат. Колькі ж з мяне за ўсё?

Прадаўшчыца назвала цану. Міра палезла ў сумку, варочала там рукой да знямогі, але кашалька не было. І не дзіва, бо ў сумцы даўно быў сапсаваны замок і ён пастаянна раз'язджаўся, як у дрэннага гаспадара вароты.

Пакуль яна крала грошы ў дзядка, нехта ўкраў у яе...

Леанарда ЮРГІЛЕВІЧ

## НА ПАЭТЫЧНАЙ ХВАЛІ

### ВЕЦЕР ХМАРЫ ПАДГАНЯЕ...

Вецер хмары падганяе,  
Над зямлёй маўчком плывуць  
І маланкі з перунамі  
На сабе яны нясуць.

Дзесьці блісне бліскавіца,  
Палыхне жоўтым агнём,  
Нават самай цёмнай ноччу  
Стане ўсё відаць, як днём.

Вецер цешыцца, гудзіць:  
Ад яго цяпер залежыць,  
Дзе свой цяжар хмара скіне,  
Каб дажджом зямлю паліць.

Я бягу услед за ветрам...  
— Не ляці, пан, не ўцякай,

Прыпыніся на хвілінку,  
Разам з хмай пачакай!

Вусны крывацца ад крыку,  
Звон бясконцы у вушах.  
Мабыць, ён знарок падкраўся,  
Каб спыніць, нагнаўшы жах.

Не спыніў, не утрымаў.  
Я бягу, бягу, бягу...  
Даганю цябе, пан вецер,  
Шлях адужаю, змагу.

Ты ляціш на луг шырокі,  
Ужо хутка будзеш там.  
За табою прыцягнуся  
І руку табе падам.

Потым разам паімчымся,  
Сілы злучым у адну.  
Можа, убачым неўзабаве  
Недзе ўдалечы вясну.

Нашу радасць, наша шчасце,  
Нашу мару, весеясць.  
— Не бязы так, чалавеча,  
Не уводзь мяне у злосць.

Тут, на лузе на шырокім,  
Кветкі дзіўныя растуць.  
Твае ногі іх патопчаць,  
Ім узняцца не дадуць.

Цябе многія баяцца:  
І травінка, і пчала,  
І бярозка, што нядаўна  
На узлеску падрасла.

Я бягу, ветру не чую,

Для мяне бязмоўны ён.  
Я бягу, дагнаць я мушу,  
Інакш гэта будзе сон.

Я свае сляды пакіну  
І на лузе, і ў ляску,  
І на самым небяспечным,  
Самым стромым беражку...

След у нас бывае розны.  
Часам кажам: «Наслядзіў».  
Быццам у яму, з цёмнай хмары  
Дождж у гэты след паліў.

Я бягу услед за ветрам,  
Словы гінуць у грудзях.  
Вецер цешыцца, рагоча  
На няскошаных лугах.  
2020

Аляксей ЯКІМОВІЧ

## Афиша

### Театр

13 июня, суббота

Для детей спектакль "Поющий поросёнок".  
Начало в 12.00. Цена 4 руб.

14 июня, воскресенье

Для детей спектакль "Красная шапочка".  
Начало в 12.00. Цена 4 рубля

Главный редактор Николай Николаевич Кононович

Учредитель  
**Анна Павловна  
ВОЛОДАШУК**

**Телефоны редакции:**  
Velcom: 8-029-133-04-21  
факс: 8 (01562) 2-90-00  
звонить с 9.00 до 18.00  
Skype — gazslon

Регистрационное удостоверение №65 от 05.03.2009 года выдано Министерством информации Республики Беларусь. Свидетельство о госрегистрации УП "Газета Слонимская" ЮКЛ № 001845, выданное Гродненским областным исполнительным комитетом от 03.04.2003 г.

Авторы опубликованных материалов отвечают лично за подбор и достоверность фактов, их точка зрения может не совпадать с мнением редакции. Редакция не ведет переписки с читателями и оставляет за собой право не рецензировать и не возвращать рукописи. Редакция не несёт ответственности за содержание рекламы.

Тираж номера 2500 экз.

Время подписания  
к печати по графику  
9 июня 2020 года 17:00

РЕКЛАМНАЯ СЛУЖБА  
8(044) 715-90-03  
8(044) 762-48-39; 8(044) 715-90-03  
ул. Красноармейская, 41  
e-mail: gs@gz.by, gazslon@gmail.com

Объем — два условных печатных листа.  
Газета отпечатана в ГОУПП "Гродненская типография", Гродно, ул. Полиграфистов, 4.  
индекс 230025  
лп №02330/39 от 27.03.2014  
Заказ № 2602

Распространяется с газетой "Газета Слонимская" по подписке и в розницу по Республике Беларусь

ISSN 1991-3362



9 771991 336003 3 1231



ГАЗЕТА ВЫХОДИТ  
НА РУССКОМ И БЕЛОРУССКОМ ЯЗЫКАХ

Для корреспонденции:  
231799, г. Слоним,  
ул. Красноармейская, д. 41  
Юридический адрес:  
г. Слоним, ул. Красноармейская, 41

**Свободная цена**